Максим Степаненко

Иммиграция через бизнес: Канада, Новая Зеландия, Европа

Как предпринимателю получить вид на жительство через создание компании

Иммиграция через бизнес: Канада, Новая Зеландия, Европа

Как предпринимателю получить вид на жительство через создание компании

Максим Степаненко

Innova Publishing · 2026

Страница книги, свежая версия и другие гайды серии:
guides.mmix.biz/immigration

Помощь специалистов по теме «Иммиграция в Европу»:
Crystal Tax — crystal.tax

ГЛАВА 1

Карта предпринимательских виз

Мир предпринимательских виз изменился кардинально за последние 5 лет. Старые программы (Investor Visa через покупку недвижимости) ужесточились или закрылись. Новые программы (Start-up Visa, Innovator Founder) оценивают прежде всего потенциал и инновационность бизнеса.

Ключевое изменение 2022–2025 годов: закрытие «пассивных» инвестиционных программ. UK Tier 1 Investor закрыта для новых заявок в феврале 2022 года. Ирландия закрыла свою IIP в феврале 2023 года. Португалия с октября 2023 года не выдаёт Golden Visa за покупку недвижимости: остались, в частности, инвестиции в фонды и в проекты в сфере культуры. Испания отменила Golden Visa с 3 апреля 2025 года. Суд ЕС в апреле 2025 года признал мальтийскую программу гражданства за инвестиции противоречащей праву ЕС. Оставшиеся и растущие программы требуют реального предпринимательства, создания рабочих мест, трансфера технологий.

Классификация по требованиям: Skill-based (навыки и бизнес-план): UK Innovator Founder, португальская StartUP Visa; канадская Start-up Visa приостановлена. Capital-based (капитал + создание компании): New Zealand Active Investor Plus и Business Investor Visa, Португалия Golden Visa (фонды и другие продуктивные инвестиции), Греция Golden Visa. Испанская Golden Visa отменена с 3 апреля 2025 года. Hybrid (и то и другое): Malta Startup Residence, Singapore EntrePass, Golden Visa ОАЭ для предпринимателей.

Для украинских и российских предпринимателей сейчас: Canada — федеральная Start-up Visa приостановлена. IRCC перестал принимать новые заявки 31 декабря 2025 года; обладатели сертификатов 2025 года могли подать документы до 30 июня 2026 года. IRCC объявил о новом целевом пилоте

для предпринимателей-иммигрантов, к осени 2026 года его условия не опубликованы. Программа Self-Employed Persons тоже приостановлена до особого уведомления. Следите за новостями IRCC на canada.ca. New Zealand — вариант для предпринимателей с капиталом от NZD 1 млн (Business Investor Work Visa). UK — доступно но конкурентно, требует одобрения Endorsing Body. Portugal — остаётся опцией через Golden Visa с инвестициями в фонды или через StartUP Visa для основателей. UAE/Dubai — быстро, дорого, без постоянного проживания.

Реалистичная оценка: предпринимательская виза — не быстрый путь. Canada Start-up Visa: программа приостановлена, новые заявки не принимаются. NZ Active Investor: 12–24 месяца. UK Innovator Founder: 12–36 месяцев. Даже «быстрые» варианты (UAE) требуют реальной бизнес-активности для продления. Нет ни одного легального экспресс-пути в развитую страну для предпринимателей без реальной бизнес-деятельности.

Что проверяют иммиграционные офицеры: реальность бизнеса (не оболочка созданная только для визы). Ваша роль (активный предприниматель, а не инвестор). Создание рабочих мест для местных граждан. Масштабируемость (потенциал роста, а не маленький семейный бизнес). Финансовая устойчивость (у вас есть средства жить пока бизнес растёт).

Один путь или несколько параллельно? Многие предприниматели подают в 2–3 страны одновременно. Это легально. Если одна страна одобрила — остальные заявки можно отозвать. Стоимость: несколько тысяч долларов, но страховка от отказа в одной юрисдикции.

ГЛАВА 2

Canada Start-up Visa: как работала программа и что её заменит

Статус на ноябрь 2026 года: Canada Start-up Visa Program (SUV) приостановлена. IRCC перестал принимать новые заявки 31 декабря 2025 года; обладатели сертификатов 2025 года могли подать документы до 30 июня 2026 года. Открытый work permit для участников SUV закрыт для новых заявителей с 19 декабря 2025 года. IRCC называет эти изменения основой для перехода к новому целевому пилоту для предпринимателей-иммигрантов; к осени 2026 года его условия не опубликованы. Ниже описано, как работала SUV: это помогает понять, что Канада ценит в предпринимателях, и пригодится тем, чьи заявки ещё рассматриваются.

Чем SUV была ценна: прямой путь к PR (Permanent Residence) без промежуточных временных статусов. Минимального инвестиционного порога для самого заявителя не было. Вся семья получала PR одновременно. Дальше действуют общие правила для постоянных резидентов: гражданство после 1,095 дней физического присутствия за последние 5 лет, доступ к публичному здравоохранению, образованию и социальным гарантиям.

Требования SUV на момент паузы: «Letter of Support» от назначенной (designated) канадской организации: Venture Capital Fund — если он инвестирует минимум $200,000. Angel Investor Group — если она инвестирует минимум $75,000. Business Incubator — без обязательных инвестиций, с конкурсным отбором. Ownership: каждый заявитель — не меньше 10% голосов, вместе с назначенной организацией — больше 50%. Language: CLB 5 по всем четырём навыкам (английский или французский). Средства на жизнь — по таблице IRCC (обновлена в июле 2025 года): $15,263 CAD на одного человека, $28,362 CAD на семью из четырёх.

Список назначенных организаций (венчурные фонды, ангельские группы, бизнес-инкубаторы) публикуется на canada.ca на странице List of designated organizations. Новые организации IRCC сейчас не назначает, новые сертификаты поддержки после 31 декабря 2025 года не принимаются.

Путь через инкубатор был самым доступным: предприниматели подавали заявки в несколько инкубаторов одновременно, проходили отборочные интервью, получали Letter of Support и подавали документы в IRCC (Immigration, Refugees and Citizenship Canada). Инкубаторы оценивали инновационность и масштабируемость бизнеса, готовность активно участвовать в программе и потенциал создания рабочих мест в Канаде.

Work permit на время рассмотрения: IRCC выдавал участникам SUV открытый work permit, чтобы они могли приехать в Канаду и начать работу до получения PR. С 19 декабря 2025 года новые заявки на этот permit не принимаются; исключение — продление для тех, кто уже находится в Канаде с таким разрешением.

SUV для команд: до 5 основателей могли подавать вместе, каждый с долей не меньше 10% голосов. Команда получала PR одновременно, поэтому программа подходила для переезда всей команды основателей.

Типичные ошибки: бизнес созданный только для иммиграции без реальной инновационной деятельности — мгновенный отказ. Недостаточно active role в компании (вы должны реально управлять, не быть пассивным инвестором). Слабый английский. Недостаточные средства для жизни в Канаде.

ГЛАВА 3

Новая Зеландия: Active Investor Plus и Business Investor Visa

Новая Зеландия — одна из наиболее желанных иммиграционных направлений для предпринимателей. Высокое качество жизни, безопасность, природа, сильная tech-сцена в Окленде и Веллингтоне. Доступ к рынкам Азиатско-Тихоокеанского региона.

Active Investor Plus Visa (AIP) с апреля 2025 года имеет две категории. Growth: от NZD 5 млн, инвестиционный период 36 месяцев, за это время нужно провести в NZ не меньше 21 дня с резидентской визой. Balanced: от NZD 10 млн, период 60 месяцев, не меньше 105 дней в NZ (если добавить средства в инвестиции категории Growth, требование по дням снижается). После одобрения в принципе есть 6 месяцев на перевод и вложение средств. Перечень допустимых инвестиций для каждой категории опубликован на immigration.govt.nz.

Старые категории Investor 1 и Investor 2 закрыты для новых заявок с 27 июля 2022 года; их заменила AIP.

Entrepreneur Work Visa закрыта для новых заявок. Текущие держатели могут один раз её продлить и подать на Entrepreneur Resident Visa: после 2 лет самозанятости в NZ или уже после 6 месяцев, если в бизнес вложено не меньше NZD 500,000 и создано не меньше 3 новых рабочих мест. Новый путь для предпринимателей — Business Investor Work Visa (подробнее в конце главы).

Global Impact Visa (GIV) была пилотной программой вместе с Edmund Hillary Fellowship для предпринимателей с социальным или экологическим impact. Приём в Fellowship закрыт, новые наборы не запланированы.

Practical considerations: NZ timezone и удалённость от Европы — серьёзный фактор для тех кто работает с

европейскими/американскими клиентами. Стоимость жизни в Окленде выросла значительно — $4,000–$6,000 NZD/мес для семьи с жильём. NZ Dollar volatility — планируйте хеджирование при конвертации.

NZ Business Environment: корпоративный налог 28%. GST 15%. Простая регистрация (Companies Office онлайн). Сильная legal certainty и rule of law. Excellent infrastructure в Auckland. Growing tech ecosystem (Xero, Vend, и другие NZ success stories).

Путь для украинских предпринимателей сейчас: Entrepreneur Work Visa закрыта для новых заявок (Immigration New Zealand, август 2025 года). Её заменила Business Investor Work Visa, открытая с 24 ноября 2025 года. Условия: вложить от NZD 1 млн (без стоимости недвижимости и GST) в покупку не менее 25% действующего новозеландского бизнеса, который работает не меньше 5 лет и держит от 5 сотрудников на полной ставке. Нужны также NZD 500,000 резервных средств, от 3 лет делового опыта, возраст до 55 лет включительно и английский. Виза выдаётся на срок до 4 лет; после 3 лет управления бизнесом можно подавать на резидентство. При вложении от NZD 2 млн резидентство доступно уже через 12 месяцев. Параллельно изучите AIP, если капитал позволяет.

ГЛАВА 4

Европейские программы: Португалия, Испания, Греция, Эстония

Европа предлагает разнообразные пути для предпринимателей-иммигрантов. Некоторые программы сохранили доступность, другие ужесточились. Сегодня наиболее перспективны Digital Nomad Visa (для начала), Startup Visa и Tech Visa (для основателей стартапов и tech-специалистов) и оставшиеся форматы Golden Visa через продуктивные инвестиции.

Португалия Tech Visa: программа IAPMEI для найма высококвалифицированных специалистов из стран вне ЕС. IAPMEI сертифицирует компании с офисом в Португалии, и сертифицированная компания оформляет на нанятого специалиста документ для визы или вида на жительство. Для основателей стартапов есть отдельная StartUP Visa: нужен контракт с сертифицированным IAPMEI инкубатором (на 12 месяцев с продлением), по нему выдаётся виза для получения вида на жительство. Гражданство: с 19 мая 2026 года (Lei Orgânica n.º 1/2026) нужно 7 лет легального проживания гражданам ЕС и стран португальского языка и 10 лет всем остальным, плюс тест или сертификат по языку и культуре. Налоги: режим NHR (Non-Habitual Resident) отменён с 1 января 2024 года, его заменил IFICI — ставка 20% на доходы от работы (категории A и B) в квалифицированных видах деятельности в течение 10 лет. Условия: не быть налоговым резидентом Португалии предыдущие 5 лет и не пользоваться NHR раньше.

Португалия Golden Visa (с октября 2023 года): недвижимость исключена. Остались, в частности, инвестиционные фонды (не меньше 60% вложений в компании с офисом в Португалии, срок от 5 лет; по данным 2025 года — от €500,000) и культура (от €250,000). По данным 2025 года также доступны наука

(€500,000) и создание 10 рабочих мест. Минимальное проживание: 7 дней в первый год и 14 дней в каждый следующий двухлетний период. Путь к гражданству: по новому закону 10 лет для граждан стран вне ЕС и CPLP.

Испания: Emprendedores/Entrepreneur Visa (Ley de Startups 2023). Требует: инновационный бизнес-план с положительным заключением ENISA; заявку подают в Unidad de Grandes Empresas y Colectivos Estratégicos. Минимальные требования к капиталу отсутствуют. После 1 года — продление. После 5 лет — постоянное проживание. Испания также имеет Digital Nomad Visa — легально работать удалённо с упрощённым налоговым режимом.

Испания Golden Visa отменена с 3 апреля 2025 года (Ley Orgánica 1/2025). Заявления, поданные до этой даты, рассматриваются по прежним правилам, выданные разрешения действуют до конца срока. Новым заявителям этот путь недоступен.

Греция Golden Visa (правила 2024 года, закон 5100/2024): €800,000 в недвижимость в Аттике, Салониках, на Миконосе, Санторини и островах с населением больше 3,100 человек; €400,000 в остальных районах; €250,000 — только для перевода коммерческой недвижимости в жилую и реставрации памятников архитектуры. Объект один, площадью от 120 м², краткосрочная аренда запрещена. Минимальное проживание не требуется. Путь к гражданству: 7 лет.

Эстония e-Residency и Startup Visa: e-Residency — НЕ иммиграция. Это только право управлять эстонской компанией онлайн. Но Startup Visa — реальный временный вид на жительство для основателей одобренных стартапов. Требует endorsement от Startup Estonia. Варианты: D-виза на срок до 1 года или вид на жительство для предпринимательства на срок до 5 лет. Эстония — EU, доступ к Schengen. Для компаний работающих с EU рынком — отличная операционная база.

ГЛАВА 5

UAE и Сингапур: быстро и дорого

ОАЭ и Сингапур предлагают самые быстрые пути получения права на ведение бизнеса — иногда за несколько дней. Но это не иммиграция в западном смысле: нет citizenship track, социального обеспечения, и требуется постоянное продление.

ОАЭ — Golden Visa для предпринимателей (10 лет): по гайду ICP вы владеете проектом или являетесь партнёром в проекте, зарегистрированном в ОАЭ и отнесённом к малому или среднему бизнесу (SME), с годовой выручкой от 1,000,000 AED. Идею проекта одобряет аккредитованный бизнес-инкубатор, Министерство экономики или профильный орган эмирата. Отдельное основание — вы основатель ранее проданных проектов общей стоимостью от 7,000,000 AED. Нужна действующая медицинская страховка на вас и семью. Процесс: заявка в ICP (Federal Authority for Identity, Citizenship, Customs and Port Security). В карточке услуги ICP для предпринимателей указаны письмо аккредитованного аудитора о стоимости проекта от 500,000 AED и госсборы 300 AED, срок оказания услуги — 2 дня.

Dubai's Company Registration: Free Zone vs Mainland. Free Zone: 100% иностранное владение. Корпоративный налог ОАЭ действует с 2023 года: 0% на налогооблагаемую прибыль до 375,000 AED и 9% сверх этого; квалифицированная компания free zone (Qualifying Free Zone Person) платит 0% на квалифицирующий доход и 9% на остальной. Mainland: с 2021 года (Federal Decree-Law No. 26 of 2020) иностранцы могут владеть компанией на 100% в большинстве видов деятельности; исключение — виды деятельности со «стратегическим влиянием», для них Кабинет устанавливает отдельные условия. Dubai Multi Commodities Centre (DMCC), Dubai Internet City, DIFC — ведущие free zones для tech компаний.

ОАЭ — реалистичная картина: нет пути к гражданству через бизнес-визу (только через 30 лет резидентства или особые заслуги). Нет публичного здравоохранения — медицинская страховка обязательна и дорога. Отличная инфраструктура. Нулевой подоходный налог для физических лиц. Но: нет социального контракта, нет OHIP-аналога, нет публичного образования для детей. Оптимально как операционная база, а не как долгосрочный «дом».

Сингапур EntrePass: для основателей стартапов. Требования MOM: частная компания, зарегистрированная в ACRA (или которую вы собираетесь зарегистрировать), ваша доля — от 30%; компании старше 12 месяцев оцениваются по критериям продления. Нужен хотя бы один инновационный критерий: от SGD 100,000 в одном раунде от инвесторов; поддержка инкубатора или акселератора, признанного государством или международно известного; либо другие критерии из списка MOM (IP, исследовательское сотрудничество в Сингапуре, опыт основания и продажи технологического бизнеса). После 2 лет — Permanent Residency возможна (но конкурентна). Сингапур — идеальная база для Asia-Pacific expansion. English-speaking, rule of law, exceptional connectivity.

Singapore Global Investor Programme (GIP): $10M SGD в Singapore business (2 вариант), $25M в GIP Fund (managed fund). Global Investor: не просто деньги — нужно управлять Singapore компанией с реальными операциями. Путь к PR: немедленно после одобрения.

Выбор UAE vs Singapore vs Canada: UAE — быстро, налогово эффективно, нет долгосрочных гарантий. Singapore — медленнее, дороже, но Singapore PR и потенциально гражданство. Canada — федеральная Start-up Visa, которая давала PR сразу, приостановлена; условия нового пилота для предпринимателей пока не опубликованы.

ГЛАВА 6

Великобритания: Innovator Founder Visa

Innovator Founder Visa — замена закрытой Tier 1 Entrepreneur. Запущена в 2023 году. Ориентирована на инновационных предпринимателей, не на инвесторов. Доступ к рынку 67 миллионов потребителей, финансовая столица мира, Лондон.

Требования Innovator Founder Visa: одобрение (Endorsement) от аккредитованного Endorsing Body. Инновационный, масштабируемый, жизнеспособный бизнес-план. Нет минимальных требований к капиталу. Нет минимального инвестиционного порога. Minimum £1,270 на банковском счёте.

Endorsing Bodies: одобрение для новых заявок Innovator Founder выдают только организации из официального списка Business Endorsing Bodies на gov.uk: UK Endorsing Services, Innovator International, Envestors Limited (они же работают с визой Scale-up) и Global Entrepreneurs Programme (GEP, только Innovator Founder). Организации из прежнего (legacy) списка поддерживают только тех, кого одобрили до 13 апреля 2023 года. После получения визы нужно пройти минимум две контрольные встречи с endorsing body, £500 за каждую.

Критерии Endorsement: Innovation — действительно ли это новый продукт/сервис или новый подход? Viability — реалистичен ли бизнес-план? Scalability — потенциал значительного роста и создания рабочих мест? Ваша роль — активный основатель (не просто инвестор).

Процесс получения Endorsement: заявка EB: описание бизнеса, бизнес-план, market research, financial projections, team. EB может запросить дополнительные документы или интервью. Срок рассмотрения: 4–8 недель. После Endorsement: подача в Home Office. Решение: 3–8 недель.

Settlement (ILR): подать можно после 3 лет на маршруте Innovator Founder. Нужно письмо endorsing body о значительных достижениях по бизнес-плану: компания зарегистрирована в Companies House, вы директор, бизнес активен и торгует, выполнены минимум два критерия достижений (например, £50,000 вложенных и потраченных инвестиций, удвоение числа клиентов, заявка на IP в UK, определённый уровень выручки или создание рабочих мест). Citizenship: по Guide AN (апрель 2026) нужно минимум 5 лет проживания в UK и, как правило, 12 месяцев после ILR, то есть не раньше чем через 5 лет от получения визы. Home Office готовит реформу «earned settlement» с более долгим базовым сроком до ILR: итоги консультации опубликованы в ноябре 2026 года, поправки в Immigration Rules ожидаются. Проверяйте актуальные правила на gov.uk.

Зарплата себе в UK: возможна. Нет формального минимума. Но UK налоги: Income Tax 20–45%, National Insurance для работников 8% и 2% (2026/27). Корпоративный налог 25% (для прибыли £250,000+). UK — высоконалоговая юрисдикция для тех кто живёт там постоянно.

Реальность UK рынка для иностранных предпринимателей: Brexit усложнил работу с EU. Но: доступ к £1+ trillion UK потребительского рынка. Сильные финтех, healthtech, AI экосистемы в Лондоне. Легкий доступ к venture capital. Английский как первый язык бизнеса. English-speaking talent pool. Для tech предпринимателей чей product подходит UK рынку — сильный вариант.

ГЛАВА 7

Построение доказательной базы для иммиграции

Любая бизнес-иммиграционная программа требует доказательств. Не просто заявлений — конкретных документов подтверждающих что вы реальный предприниматель с реальным бизнесом и потенциалом. Построить эту доказательную базу — задача которую нужно начинать задолго до подачи заявки.

Что проверяют иммиграционные офицеры: реальность бизнеса (торговые контракты, банковские выписки, налоговые декларации). Вашу роль в бизнесе (вы founder/CEO а не номинальный директор). Финансовую историю (стабильность, рост выручки). Команда (кого наняли, кто сотрудники). Партнёрства и связи (клиенты, партнёры, инвесторы). Образование и опыт (подтверждение экспертизы).

Ключевые документы для большинства программ: Certificate of Incorporation + Articles. Shareholder Registry. Corporate Resolutions + Director Agreements. Audited Financial Statements (2–3 года если есть). Bank Statements (личные и корпоративные, 12 месяцев). Tax Returns (личные и корпоративные). Employment Agreements (ваши сотрудники). Client Contracts или Letters of Intent. Investor Documents (если есть). Awards, Media mentions, Industry Recognition.

Для Canada SUV (только дела, поданные до паузы программы) дополнительно: Letter of Support от назначенной организации. Языковые тесты (CLB 5). Proof of Funds по таблице IRCC (с июля 2025 года — $15,263 CAD на одного человека). Business Description с описанием как бизнес будет работать в Канаде.

Построение Timeline документации: за 18+ месяцев до подачи: начать правильно документировать всё. Реальные

контракты. Реальные записи о найме. Реальные банковские операции. За 12 месяцев: обеспечить 2 налоговые декларации (личную и корпоративную). Аудированная или проверенная финансовая отчётность. Media coverage если возможно. За 6 месяцев: официальные reference letters от клиентов, партнёров. Notarized copies всех документов. Официальные переводы всего что не на языке страны назначения.

Правило «бумажного следа»: каждая значимая транзакция вашего бизнеса должна иметь документальное подтверждение. Это не только для иммиграции — для налогов, грантов, будущих инвесторов. Контракты, счета, акты выполненных работ, email-переписка, протоколы встреч.

Профессиональная помощь: иммиграционный адвокат — не роскошь, а необходимость. Стоимость: $5,000–$20,000 CAD за полное ведение дела. Выбирайте специалиста с опытом именно в предпринимательских иммиграционных программах (а не в refugee или family sponsorship). Часовая консультация ($300–$500) перед началом процесса поможет понять реальность ваших шансов.

ГЛАВА 8

Жизнь после получения статуса: от PR к гражданству

Получение постоянного резидентства — это не конец пути, а начало нового. Многие иммигранты фокусируются только на получении статуса, забывая о том что происходит дальше.

Канада: от PR к гражданству. Physical presence requirement: 1095 дней за 5 лет в Канаде до подачи на гражданство. Не нужно жить без перерывов — суммарно 3 из последних 5 лет. Tax compliance: должны подавать Canadian tax returns каждый год как резиденты. Language requirement: CLB 4 по разговору и аудированию для заявителей 18–54 лет. Knowledge test: 20 вопросов из Discover Canada. Ceremony и Oath. Срок от подачи до получения гражданства: 12–24 месяца. Canadian passport — один из сильнейших в мире: безвизовый въезд в 185+ стран.

Сохранение PR статуса: Canadian PR требует физического присутствия в Канаде 730 дней из каждых 5 лет. Нарушение — риск потери PR. Исключение: если работаете за рубежом на канадскую компанию. Renew PR Card каждые 5 лет (при условии compliance).

Налоговые обязательства как резидент: Канада облагает мировой доход резидентов. После получения PR — все ваши доходы в мире облагаются Canadian taxes. Федеральные ставки 2026 года: от 14% до 33%, сверху провинциальный налог. Tax treaties снижают двойное налогообложение. Disclosure: Foreign Income Verification (T1135) для зарубежных активов $100,000+ CAD. Первые 2–3 года после получения PR — критически важно работать с налоговым консультантом.

Социальные льготы PR в Канаде: OHIP (Ontario Health Insurance Plan) — бесплатная медицина; трёхмесячного ожидания больше нет, покрытие начинается сразу после одобрения заявки (нужно проживать в Онтарио). Школьное

образование детей бесплатно. CPP (Canada Pension Plan) — пенсионные накопления на вас начисляются если платите зарплату. EI (Employment Insurance) — страховка от безработицы. Child Benefit — ежемесячные выплаты на детей.

Dual Citizenship: большинство стран позволяют dual/multiple citizenship. Канада позволяет. UK позволяет. NZ позволяет. Это означает: получив Canadian citizenship, вы можете сохранить украинское гражданство. Два паспорта = максимальная гибкость. Исключение: некоторые страны не разрешают двойное гражданство — проверьте для вашей ситуации.

Ошибки после получения статуса: не подавать Canadian tax returns (нарушение и штрафы). Провести менее 730 дней в Канаде за 5 лет без уважительной причины. Не задекларировать зарубежные активы (T1135). Не обновить PR Card вовремя. Не следить за CBSA (Canada Border Services Agency) записями о въездах/выездах.

После гражданства: Canadian passport. Возможность спонсировать родственников. Voting rights. Полный доступ к federal employment. Международный авторитет «Сделано в Канаде». Для предпринимателя: более простой доступ к банковскому кредиту, государственным контрактам, венчурному капиталу.

Что дальше

Спасибо, что прочитали «Иммиграция через бизнес: Канада, Новая Зеландия, Европа».

Обновления этой книги, файлы EPUB и PDF и все гайды серии — на странице книги: guides.mmix.biz/immigration

Если нужна помощь специалистов по теме «Иммиграция в Европу»: Crystal Tax — crystal.tax.

Максим Степаненко, Innova Publishing.